

ネットでゼロから人脈を作るためのコミュニケーションの極意！

再配布権利付き特別レポート

有末やよいの音声セミナー付き

# ネットでゼロから人脈を作るための コミュニケーションの極意！

## 会員フォーラム&メールの徹底活用法！



アリスエオフィス 有末やよい

※ 本レポートは、再配布権利つきです。

あなたのアフィリエイトの特典やメールマガジンの読者増のためなどにご自由にご利用いただけます。ただし、以下のお約束はお守りください。

有料による販売はできません。内容の改編はできません。著作権は有末やよいにありますので、あなたの作品として配布することはできません。

## ■音声ファイル&特別付録の入手方法

### 音声セミナー「会員フォーラム&メールの徹底活用法！」

この PDF マニュアルには書ききれなかった細かいノウハウを  
補足説明している MP3 形式の音声ファイルです。  
ぜひ、あなたの人脈作りにお役立てください。

### 特別付録「有末のプライベートメール公開！コミュニケーションメール実例文集」

面識のない人への「はじめまして」メールの送り方、  
メルマガ発行者への感想の送り方などの実例文を公開しています。  
コミュニケーションで最も大事なファーストアプローチが苦手な方は  
ご参考になさってください。

こちらのページにアクセスして入手してください。

<http://arisuevoice.jp/arisue-reportsp1-present.html>

## ■今回のレポートのテーマは掲示板です。

こんにちは。有末やよいです。

最近、情報商材の特典として会員フォーラム、購入者限定のサポートフォーラムが  
たくさん登場してきていますよね。

わたしが最初にこういうフォーラム、掲示板の存在を知ったのは、田渕隆茂さんの  
有料メルマガを購読してからです。 <http://www.arisuevoice.jp/s/tbj>

その有料メルマガのノウハウを読むことも、もちろん大切なのですが  
この掲示板に入れるということが大きなメリットだと実感しています。

同じようなお仲間といますか、同じメルマガを読んでらっしゃる方たちと  
そこで交流できるというのが貴重なメリットだと。

たとえば、マニュアル、ツールなどの購入者専用サポートフォーラムに入ると、  
みなさんのバックグラウンドや、住んでいる地域はバラバラだと思いますが、

同じ物を購入して、ネットビジネスでがんばっていきましょうという、同じ目的、方向性を持った方たちなので、そこに入った時点で、もう仲間意識があるんですよね。

で、せっかくのそういう場所、見ているだけではもったいないですよ！

よく、入って何ヶ月も経っているのに、「やっと書き込みました！」っていう人が、結構いらっしゃるんですが、もったいないので、なるべく早く「はじめまして」と書き込んで「わたしはここにいますよ」と存在をアピールしてください。

また新しい会員サービスが立ち上がったとき、サポートフォーラムがついている商材の新発売のときはチャンスです。

フォーラムに一番乗りして、自己紹介スレッドを立ち上げてしまいましょう(笑)  
そのときには、主催者や商材の販売者の方に一言ごあいさつすることと、他の会員さんの利益を考えることが大切です。

大なわとびで、みんなが楽しく飛んでいるときに、なかなかその中に入っていけない、というのはわかるんですが、入っちゃえば、あなたがそこで手に入れるものは、本当にはかりしれないものがあるんですよ。

パソコンの前で作業をしていると、ネットビジネスしながら会社にお勤めの人は、家に帰ってきてから、主婦の人は子供さんが寝てからが、お仕事の時間になると思いますが、結構、孤独なんですよ。

そんなときに、掲示板でなにか自分がつまずいていること、それからがんばろうと思っている決意を誰かが見ていてくれて、誰かが反応してくれる。

このコミュニケーションってね、遠く離れた人でもつながっているんだという意識、本当に素晴らしいと思うんですよ。

ぜひ、実感してほしいなと思います。

■では、具体的に、どういう風に入っていっていったらいいのか？

細かいことですが、一つ一つお伝えしていきますね。

## 【自己紹介の仕方：タイトル】

掲示板ができて最初の頃というのは、スレッドが立つと、「はじめまして」「はじめまして」「はじめまして」ばかり立ちます(笑)

いったい、「誰の」はじめましてなのか、わからないんです！

たとえば、アリスエが「はじめまして」と書いて、Aさんが「はじめまして」と書いて、Bさん、Cさんが、それぞれ「はじめまして」を立てると、この人のところには「よろしくお願いします」ってあいさつにいったかどうか、見ている人もわからなくなりますよね。

なので、タイトルは「有末と申します」でいいと思うんですよね。

「はじめまして」は書き込みの本文の中に書けばいいんです。

それから、もう少し注目を集めたいな、と思う場合は「神戸の有末です」

田渕さんの有料フォーラムの中でも、名古屋の〇〇さん、仙台の〇〇さんとかいらっしゃって、「あ～自分と同じだ」と同郷の人はさらに仲間意識があるだろうし、別に一緒じゃなくても、「名古屋なんですか」、「仙台なんですか」って、「ちょっとプライベートなこと」を教えてもらったっていうことで、仲良くなれるんですよ。

だから、そういう情報を、まずタイトルから出していきましょう！

さらに、ブログやメルマガをすでに持っていて、たとえばそれが「ダイエット」関係だったら「ダイエットメルマガを発行している有末です」とかね、そうやってタイトルでバンバンだしていきましょう。  
お名前プラス何かで、もしもブログやメルマガをまだ出していなかったら「初心者の有末やよいです」でもいいと思うんですね。

つまり、なるべく「はじめまして、こんにちは、よろしくお願いします」っていう「あいさつ文のタイトル」じゃなくて、「わたしは、●●です」ってわかるようなタイトルにしてください。

これは、**見ている他の人への思いやり**でもあります。

## 【自己紹介の仕方：本文】

スレッドの中身の文章です。

**なるべく、はじめは簡潔にいきましょう(笑)！**

これは、わたしも初めてのところだと、つい長々と書いてしまうんですが(汗)  
やっぱり、スレッドを開いたときに、長〜い文章だと、ちょっと読む気をそぎますよね、正直な気持ちとして。

掲示板は何回も書き込んでいいものなんですから、自分のプロフィールとか情報を小出しにしていけるのも「あり」だと思うんですよ。

1回長〜いを書いて覚えてもらうというのもいいんですが、2、3回に分けてちょっとずつ自分のことを知っていつてもらう、というのもいいと思います。

わたしも、普段メルマガを書いていますので、読みやすいように、気をつけているのですが、**2、3行書いたら改行して、間を空けましょう。**

行間をあけてくださいね。

ベターッと改行なしで書いてると、掲示板って文字も小さいですから、  
「はい、そこでもう、読むのやめましょう！」ってなっちゃいますからね(笑)

なので、2、3行書いて、行間空けて、次、次って書いていってください。

## 【自己紹介の仕方：サイト、メルマガの紹介】

自分のサイトや、ブログ、メルマガをやっている人は、「こういうのをやっています」と見て欲しいと思いますが、タイトルとか、「そのリンクの先に何があるのか」を書きましょう！

「こういうのやってます ⇒ URL」

・・・こういう書き方はやめましょう(^\_^;)

実際、多いんですけどね。

忙しい人もいらっしゃるし、**礼儀として失礼です。**

興味があったら見てくれると思うので、**最低でもタイトルは書きましょう！**

「始めたばかりのブログで、こういうタイトルでやってます」と書いておくと、見た人は「あ、あの人はこういうことをやってるんだな」と、今見る時間はなくても、頭の中にインプットされますよね。

それを「こんな感じでやってます⇒URL」とだけしか書いてなくて、見に行って自分で確認してください、見てもらって当然！っていうのはダメです。

あなたのリンクをクリックしてもらうために、興味をひくタイトルはもちろん、

ここにこんなことを書いてます、と情報を書きましょう。

たとえば、「わたしの写真もここに貼っています」、「わたしと家族の写真もあります」、「最近可愛い子犬を飼ったんです、犬の好きな方、見てください」ってそういうのもいいと思います。

## 【コメント】

自分が自己紹介したスレッドに、「どうぞよろしく」とかのコメントがついたら、嬉しいですね。

書き込んでも、誰も見てくれてないのかな、ほったらかしで宙ぶらりんで浮いてるかなって、思うと、次に書き込むのもイヤになりますよね。

そういうときは、**自分から、他の人のところに書き込みに行きましょう！**

あなたと同じように、誰かにコメント返してほしいと待っている人が、絶対！いらっしやいます。

そういうところにスレッドを立てるということは、見てほしいということなんで、「見ました」って一言でいいと思うんですよ。

「はじめまして」って方がいらっしやたら「はじめまして。有末と申します」でいいですね。

## 【名乗り方】

で、ここもポイントだと思うんですが、何回も何回も書き込んでいると「アリスエ」とか、国川さんだと「クニ店長」でいいと思うんですよ。

でも、最初の方には、なるべくハンドルネームプラスアルファ、もう少し、その人が誰だかわかるような名前を。

本名を出したくないという人もいらっしゃると思いますが、顔の見えないハンドルネームよりも「アリスエこと有末やよいです」とかね。

そうそう、**男か女かわからないハンドルネームも、なんだかからみにくい**です(笑)

メルマガやブログではハンドルネームを使っているけど、せめてここでは名字を出しましょう。最初だけでもね。

そうすると、あとはハンドルネームで呼ばれても、ああ、この人はきちんとして  
いる人だなんて良い印象が残りますよね。

掲示板の中でも、匿名性を保とうとしていると、なかなか仲良くなりにくいんじゃないのかなあ、って気がします。

で、そうやってちょこちょこ「はじめまして」のところに書き込んでいくと、  
やっぱり、みなさん、嬉しいですから、あなたのところへも、書き込みにきてくれる  
と思うんですよ。

## 【教えてもらい方】

わたしが、掲示板でとても助けてもらっているのは、パソコンが苦手だから、  
そのスキル面、大きいですね。

元々、ワードやエクセルの基礎を、事務系のお仕事をするために習っただけで  
インターネットの常識や、ホームページ作成の常識はノータッチだったんですよ。



ホームページもホームページビルダーで作っていますので、HTML とかわからないんですね。

だから、みんなが言ってることがわからないときに、そこでわかってる人に教えてもらうんです。

「すみません、バカをさらすようですが、教えてください」って言うと(笑)  
絶対誰かが教えてくれるんですよ。

これがとってもとってもありがたいです。

ただ、普段から「**教えてください**」ばかりだと、みなさん、お忙しい人もいらっしゃるから、**教えてもらうのも難しい**と思うので、自分も誰かを助けてあげることができるなら、なるべく手を貸す、手を貸そうという気持ちは持ってたほうがいいですよ。

たとえば、わたしだったら、メルマガを出してますので、メルマガでこうすると読者さんが読んでくれますよ！とか、もうちょっとここは行間を空けたほうがいいですよ、とかちょっとでもいいから、誰かが反応して意見を書き込むと嬉しいですよ。

それは自分はわからないけど、「もしかしたら●●さんが詳しいかもしれませんよ」とか「それだったら、1ヶ月くらい前に誰かが同じこと聞いてましたよ」とかの一言でも、助けになってると思うんですよ。

もらうばかりじゃなくて、**こちらからもなにかギブすることできないかな？**と、掲示板の中でもそういう交流をしていきましょう。

## 【メルマガを創刊する人には】

いま、わたしが参加しているところでは、メルマガをこれから発行しようとしている方が多いんですよ。

そうしたら、最初は相互紹介とか相互リンク、部数の差があると、相互紹介が難しいときもあるんですけども、登録してあげることができると思うんですよね。

最近、まぐまぐの承認が厳しいですから、承認が通るだけでも嬉しいんですよね。

そういうときに、自分の持っているアドレスで、登録してあげるんです。

そして、「登録しましたよ。発行者ページ見てください」っていうと、読者数が0から1になったとき、すごく嬉しいんですよ。

これは自分の最初の頃を思い出しても、本当に嬉しいんですよね。

で、創刊号来るじゃないですか。「創刊しました！」って。

そうしたらそこに、「おめでとうございます！**Re:創刊しました！**」って返信してあげるんです。

やっぱり、これは自分がされて嬉しいことなので、なるべくお仲間にもするようにしています。

## 【メルマガの返信のしかた】

これは別にマナーとかルールではないのですが、もらって嬉しいのは、自分が出したままのタイトルに直接返信する方法。

「アリスエボイス」だったらそのまま返信すると「**Re:**アリスエボイス・・・」ってなりますよね。

そうやって返すと「あ、この人は本当に(笑)自分のメルマガを購読してくれてるんだなあ」ってわかりますよね。

それが嬉しいんです。

その「**Re:**・・・」の前に「創刊おめでとうございます」の一言でいいと思うんですよ。

長々と感想を書こうと思うと、出すのがおっくうになりますから。

で、そのあと2、3号も続けて読んでもらえるかどうかは、その後の発行者さんのがんばりです(笑)

おもしろかったら、続けて読みますし、おもしろくなかったら、そんなにたくさん読んでられないので、解除しちゃうこともありますけど・・・

そういうのもね「最近おもしろくない」とか「ここはもうちょっとうしたら」とか厳しい意見を言うのも、もらうほうにしたらありがたいと思います。

## 【人とのつながり】

そういう人とのつながりを2ヶ月、3ヶ月やっていると、強力なネットワークっていうのができていきます。

で、そういうネットワークってね、なかなか表には出てきませんが、なにかあったときに力になってくれる仲間もいらっしやいますし、自分も困っているときに助けていただいた方には何かあったときに、「よし、これ、臨時のメルマガを出してお手伝いしよう！」っていう気持ちもおこります。

そういう人と人とのつながりは、実際になかなか顔を合わせて、セミナーで出会ったり、飲み会で話したりってできない、遠く離れた人とも、この掲示板の中では深いお付き合いもできると思います。

またどこかの掲示板やセミナーなどで、アリスエと遭遇したら、「このレポートを読みましたよ」と教えていただけると、とても嬉しいです。

いつか、どこかでお会いしましょう

最後までお読みいただきありがとうございました。

あなたの頭上にたくさんの幸せと祝福が降りそそぎますように…

アリスエオフィス  
有末やよい

## 【有末やよい（ありすえやよい）プロフィール】



公式サイト <http://www.arisuevoice.jp>

兵庫県神戸市在住の 情報起業家。

2004 年よりパソコン知識・資金・人脈ゼロからインターネットビジネスの世界に参入。

2004 年 8 月まぐまぐビジネスカテゴリーよりメールマガジン『アリスエボイス 天使の感性マーケティング』を創刊。

現在読者数約 9000 人でまぐまぐ殿堂入りのタイトルを獲得。

メルマガに発行者の音声メッセージを毎回掲載するという、「音声メルマガ」という独自ジャンルを開拓。

2005 年に 7 月に情報販売を開始し、会社勤めを辞めて独立。

ビジネス系、恋愛系で情報教材を 8 種類発売しており、単独セミナーも開催。

2007 年 2 月に開催されたチャリティイベント「情報起業家スーパーカンファレンス」には国内トップクラスの情報起業家とともに講師陣として参加。

女性の情報起業家の第一人者と呼ばれている。

## 【メディア掲載歴】

2005 年 11 月「月刊頭で儲ける時代」

2006 年 12 月ラジオ関西「ラジ関アフタヌーン」出演

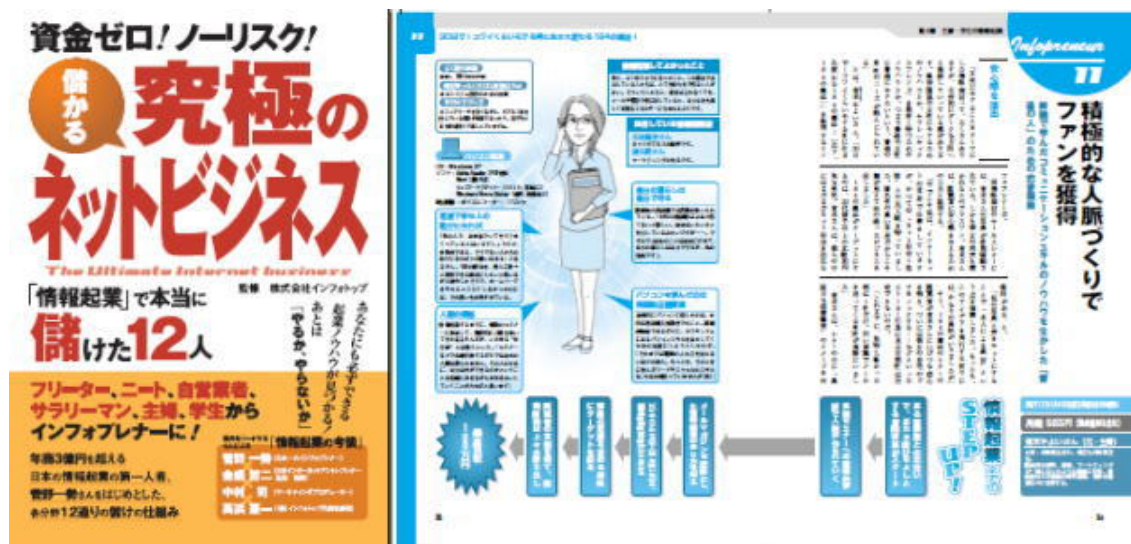
2007 年 1 月号講談社「Grazia」



2007 年 8 月刊インフォウオーカー

2007 年 9 月月刊インフォトップ DIVE

2007 年 10 月【究極のネットビジネス「情報起業で本当に儲けた 12 人」】



### 【セミナー実績】

2005 年 9 月大阪「情報起業大阪祭」

(石田健氏、畑岡宏光氏、西村泰一氏、渥美裕人氏と共演)

2006 年 4 月東京「山本塾特別セミナー」(田淵隆茂氏、丸山純孝氏と共演)

2006 年 8 月東京「恋愛パーソナルパワーセミナー」

2006 年 10 月東京「パーソナルパワーブランディングセミナー」

2006 年 11 月大阪「パーソナルパワーブランディングセミナー」

2007 年 2 月東京「情報起業スーパーカンファレンス」

(岩元貴久氏、石田健氏、田淵隆茂氏、西村泰一氏、濱田昇氏、宮川明氏、礪一明氏、鍵谷健氏、土屋博嗣氏、原田翔太氏、楠山高広氏、原田陽平氏、持丸正裕氏と共演)

2007 年 5 月神戸「インターネットビジネスで成功するための陽のあたる近道」

(中嶋茂夫氏、大田賢二氏と共同開催)

### 【有末やよいの主な販売教材】

「成功の翼～ネットビジネストッププレイヤーたちの思考法とビジネス戦略」

<http://www.11power.net/>

「成功の翼〜スペシャルエディション」

<http://www.11power.net/sp-edition.html>

「あなたに必要な成功思考〜ネットビジネス成功者 13 人の秘密」

<http://arisuevoice.jp/seikou.html>

(石田健氏、田渕隆茂氏、室賀博之氏、西村泰一氏、菅井実氏、土屋博嗣氏、進藤慈久氏、山本行影氏、林夏樹氏、国川隆氏、鹿島潤氏、羽林由鶴氏、宮里リサ氏)

「ミリオネア・マインド・レッスン」

<http://arisuevoice.jp/millionaire.html>

(日本のインターネットビジネスの第一人者岩元貴久氏のインタビュー)

「月収 13 万円の派遣社員だった彼女がわずか 1 年 2 ヶ月で情報起業家として成功した本当の理由とは？」(有末やよいセミナーDVD)

<http://www.arisueyayoi.com>

「ストロベリー・ストーリー〜人生と成功の物語」

<http://www.yumenokoe.com/story.html>

公式HP「0からはじめる情報起業」 <http://www.arisuevoice.jp/>

ブログ『アリスエボイス情報起業家の世界』 <http://blog.yumenokoe.jp/>

音声メルマガ『アリスエボイス 天使の感性マーケティング』

<http://www.mag2.com/m/0000137367.html>

※毎回音声で一言メッセージを配信しています。

よろしければ、このレポートをお読みになつての感想をお聞かせください

E-MAIL [info@arisuevoice.jp](mailto:info@arisuevoice.jp)